

講義 : 12の学び 第(8.9)条 ・□他

自営業種・規模 : (シール印刷業) (200)名 <経営者含>

記入 : 講義前までに

1. 現在、どのような経営課題・悩みがございますか？できれば受講開始前までに記入を終えておいて下さい。

社員のベクトルが合わない結果、労務問題が多起こる。

17:30 目途

2. どのように講義内容を落とし込んで（具体的に自分が実行すると決めたもの）いきますか？

すこしでも同じ道を歩んでくれる仲間を増やすため、コンパ等を行う。

17:55 目途

3. 講義に参加した感想はいかがでしたでしょうか？

おぼろげに自分がコントロールできる事に集中して、正しい判断の基、勇気を持って行動する事か大切かと思った。また、まだ学んだ事が知識だけにとどまっているので、見識さらには胆識にしていきたいと思えます。

4. 次回(8月22日)は参加予定でしょうか？

→ ①. 優先的に参加する予定 2. できれば参加したい 3. 不明・その他

講義 : 12の学び 第 ( ) 条 ・ □他

自事業種・規模 : ( 加2セラー ) ( 1 ) 名 <経営者含>

記入 : 講義前までに

1. 現在、どのような経営課題・悩みがございますか？できれば受講開始前までに記入を終えておいて下さい。

1年前に起業しました。利益をあげる経営方法を学びたい  
物販している期間でもお客様は増え、売上方法も教えてくれたので  
いかに経営の基本を知りたいのかで、落ち込みない時がある  
又、お客様(主婦)の鑑定の際に相手の気持ちに寄り添えるようにしたい。

17:30目途

2. どのように講義内容を落とし込んで(具体的に自分が実行すると決めたもの) いきますか？

訓練と習慣化が大切なので、毎日、1ヶ月、スケジュールを決める  
・ 鑑定のふり取り、お客様カード  
・ 営業月曜日(スケジュール)  
・ 一日のお金の締め

17:55目途

3. 講義に参加した感想はいかがでしたでしょうか？

協会が薦めた経営の学びと同じ事が増えて、意味もわかるようになった。  
シェアの際、自分の感じ方が違うのでおもしろいと思うようになった。  
12条、常識の人を活用できる一歩先に結果を出して、いかに  
思うようになった。

4. 次回 ( 6 月 22 日 ) は参加予定でしょうか？

→ ① 優先的に参加する予定 2. できたら参加したい 3. 不明・その他

講義 : 12の学び 第(8,9)条・□他

自営業種・規模 : (社士事務部) (3)名 <経営者含>

記入 : 講義前までに

1. 現在、どのような経営課題・悩みがございますか？できれば受講開始前までに記入を終えておいて下さい。

業務がさばききれていない。受注後の流れがスムーズでないと感じる。

17:30 目途

2. どのように講義内容を落とし込んで(具体的に自分が実行すると決めたもの) いきますか？

まず、冷静に状況を把握する。人に寄り振るとき、その人に合わせてスムーズに進められるものを判断して依頼する。相手の成長を奪わないよう、可能性を伸ばすことを考える。

17:55 目途

3. 講義に参加した感想はいかがでしたでしょうか？

まだ自分のど真剣さが足りず、甘えているなと思いました。7ルタウシが必要な程の集中ができておらず、昨日が1日3回、来週に1回と、という気持ちがあることに気づいたので、後回しをしないための仕組みを考えた。

4. 次回(8月22日)は参加予定でしょうか？

→ ①. 優先的に参加する予定 2. できれば参加したい 3. 不明・その他

講義 : 12の学び 第 ( 8 ) 条 ・ □ 他 自営業種・規模 : ( ) ( / ) 名 <経営者含>

記入 : 講義前までに

1. 現在、どのような経営課題・悩みがございますか？できれば受講開始前までに記入を終えておいて下さい。

ON、OFFのつけかたがまずかいらってたまに思います。  
アクセル全開でいたいと思ったり、生活のバランスを  
とらしたら良い、年ごとり中です。

17:30 目途

2. どのように講義内容を落とし込んで（具体的に自分が実行すると決めたもの）いますか？

ON、OFFのつけかたがまずかいらって思っていたけど「1条2条が」  
甘いと気がつかせていたため、納得できました。  
2条が「また自分の日々の落とこまわっていないので、  
日々の生活、朝に意欲する時間をつくらなければならない」と思っています！！

17:55 目途

3. 講義に参加した感想はいかがでしたでしょうか？

月に一度の系経営シュク、エネルギーチャージさせていただけました。  
ありがとうございます。また日々の自分を見直すこともできました。  
今日は「バと体をひとつに」ということと「リングサイドの人、外の人」というのが  
バに、ひびきました。外からいろいろ言われても、一着にいてくれる  
リングサイドの方を大モカに、こまげんでいきます！！

4. 次回 ( 8 月 22 日 ) は参加予定でしょうか？ 今日もうかがっていただきました。

- ① 優先的に参加する予定 2. できたら参加したい 3. 不明・その他

講義 : 12の学び 第 ( 8 ) 条 ・ □他

自営業種・規模 : ( ) ( / ) 名 <経営者含>

記入 : 講義前までに

1. 現在、どのような経営課題・悩みがございますか？できれば受講開始前までに記入を終えておいて下さい。

売上の拡大に向けた販促

17:30 目途

2. どのように講義内容を落とし込んで (具体的に自分が実行すると決めたもの) いきますか？

激しい競争心を沸かしたせりゆきによる目的を制作

17:55 目途

3. 講義に参加した感想はいかがでしたでしょうか？

自分の闘魂の小ささに驚かされた

火種をつくり大きくしていくこと。行燈も歩いていける仲間をつくりたいと感じました。

4. 次回 ( 8 月 22 日 ) は参加予定でしょうか？

→ ① 優先的に参加する予定 2. できれば参加したい 3. 不明・その他

講義 : 12の学び 第 ( 8 ) 条 ・ □他 自営業種・規模 : ( ) ( ) 名 <経営者含>

記入 : 講義前までに

1. 現在、どのような経営課題・悩みがございますか？できれば受講開始前までに記入を終えておいて下さい。

関魂が、もつづいて来る事かですか。 継続、おまかせ

17:30目途

2. どのように講義内容を落とし込んで（具体的に自分が実行すると決めたもの）いきますか？

関魂をもつづける人々 動画や話を聞く (定期的な)  
映画を見る

17:55目途

3. 講義に参加した感想はいかがでしたでしょうか？

1回 | 1日をいかに生かすか、燃えた関魂をもつ  
生かすには、まかした。 | 1回 | 1日の時間を有効に

4. 次回 ( 8月22日 ) は参加予定でしょうか？

→ 1. 優先的に参加する予定 2. できたら参加したい 3. 不明・その他

講義 : 12の学び 第( 8 )条 ・□他

自営業種・規模 : ( ) ( ) 名 <経営者含>

記入 : 講義前までに

1. 現在、どのような経営課題・悩みがございますか？できれば受講開始前までに記入を終えておいて下さい。

頭の中にある、イメージ、どのようにチームメンバーと共有し  
進めていくか??

17:30 目途

2. どのように講義内容を落とし込んで（具体的に自分が実行すると決めたもの）いきますか？

↑  
具体的なやり方じゃないところから始めようと思った。  
それを信じて進めていく為に、前日さん程、真剣に  
取り組んだことが、伝わっている感じを受けました。

17:55 目途

3. 講義に参加した感想はいかがでしたでしょうか？

手法ではない、大切な事を教えて頂きました。  
「一日一日を大切に、一つ一つの事に対して、真剣に  
取り組んでいきます。」

4. 次回 ( 月 日 ) は参加予定でしょうか？

→ 1. 優先的に参加する予定 2. できれば参加したい 3. 不明・その他

講義 : 12の学び 第(8.9)条 □他

自営業種・規模 : ( 料理 ) ( 5 ) 名 <経営者含>

記入 : 講義前までに

1. 現在、どのような経営課題・悩みがございますか? できれば受講開始前までに記入を終えておいて下さい。

売上回復。

17:30 目途

2. どのように講義内容を落とし込んで(具体的に自分が実行すると決めたもの) いきますか?

「必死さ」(燃える闘魂で自分なりにやる)

一日を徹夜で生きる。

ぶりがえりを12ヶ条に絞ってみる。

17:55 目途

3. 講義に参加した感想はいかがでしたでしょうか?

必死さを学びました。全然呆れた。それが燃える闘魂か。

ぶりがえりは面白いですが、今更から12ヶ条でのぶりがえりと加入する。

4. 次回(8月22日)は参加予定でしょうか?

→ ①. 優先的に参加する予定 2. できたら参加したい 3. 不明・その他



講義 : 12の学び 第(8,9)条 ・□他

自事業種・規模 : ( 整体業 ) ( 2 ) 名 <経営者含>

記入 : 講義前までに

1. 現在、どのような経営課題・悩みがございますか？できれば受講開始前までに記入を終えておいて下さい。

特になし。

17:30目途

2. どのように講義内容を落とし込んで（具体的に自分が実行すると決めたもの）いきますか？

燃える闘魂は、あいに消える(もうのど、気づき → 継続 → 習慣化 → 真に身に付ける。実践

17:55目途

3. 講義に参加した感想はいかがでしたでしょうか？

本気で聴きとらると 面白くなり 実践に生かせる。

4. 次回 ( 8 月 22 日 ) は参加予定でしょうか？

→ ① 優先的に参加する予定 ② できたら参加したい ③ 不明・その他

講義 : 12の学び 第 ( 8.9 ) 条 ・ □他

自営業種・規模 : ( 1億/年 ) ( 1人 ) 名 <経営者含>

記入 : 講義前までに

1. 現在、どのような経営課題・悩みがございますか？できれば受講開始前までに記入を終えておいて下さい。

- トリバー不足でお客の期待に応えられない
- 若年の管理層が居ない (総合職にて研修へ)
- 経営の刷新が必要

17:30目途

2. どのように講義内容を落とし込んで (具体的に自分が実行すると決めたもの) いきますか？

正義を貫く

経営の刷新を急ぐ。若年層が居ない。研修で育成したい。人材の確保も必要。自己投資も必要。

手を抜かない！ 反省の心。毎朝の反省。毎日の実行。

17:55目途

3. 講義に参加した感想はいかがでしたでしょうか？

今の経営者

あんなに短い時間でこれだけの内容を学べた。実践できる。モチベーションが上がった。

4. 次回 ( 8月22日 ) は参加予定でしょうか？

- ① 優先的に参加する予定
- ② できたら参加したい
- ③ 不明・その他

① 優先的に参加する予定

講義 : 12の学び 第(8,9)条 ・□他

自事業種・規模 : ( ) ( ) 名 <経営者含>

記入 : 講義前までに

1. 現在、どのような経営課題・悩みがございますか？できれば受講開始前までに記入を終えておいて下さい。

業にとられてしまうことが多く経営にまでなかなかな  
踏みこめない。

17:30目途

2. どのように講義内容を落とし込んで（具体的に自分が実行すると決めたもの）いきますか？

各々にスケジュールをまかせず、目標設定を“G”でし  
てしまおう。上手にまわりをまき込んで、取り組んで  
いけたら、い→考こうと~~感じました~~。思いました。

17:55目途

3. 講義に参加した感想はいかがでしたでしょうか？

毎日の反省習慣がここ9とこうし、おろそかでは  
なかつたか、いま一度向き合、て考えなければ  
ならないのでほと感じました。

4. 次回(8月22日)は参加予定でしょうか？

→ (1) 優先的に参加する予定 2. できたら参加したい 3. 不明・その他